

Maison D'Longueville – Interne sales



Op zoek naar een Maison D'Longueville - Interne sales

- Als een expert bouw je een hechte vertrouwensrelatie op met je klanten. Je voelt goed hun verwachtingen aan door creatief mee te denken en te adviseren. Met overtuiging help je hen om hun wensen tegemoet te komen.
- Door actief te prospecteren bouw je ons klantenbestand verder uit.
- Je biedt hoogwaardige en uitstekende service en een feilloze opvolging.
- Je toont je zeer nieuwsgierig bij de klanten en je weet de positie van ons merk(en) in de branche/markt te bepalen.
- Je bent een organisatietalent en je houdt van een gestructureerde aanpak.
- Samen met je collega's ben je verantwoordelijk voor de vooropgestelde commerciële resultaten. Het is je missie om deze zowel kwalitatief als kwantitatief te overtreffen.

Wat wordt er van jou verwacht?

- Je hebt een passie voor luxe, mode en kleding.
- Je bent van nature commercieel ingesteld met bewezen successen in de sector.
- Je hebt een ondernemende en resultaatgerichte instelling.
- Je beschikt over uitstekende communicatieve vaardigheden.
- Je bent een charismatisch persoon en positief ingesteld.
- Je bent een echte teamplayer die zijn ervaring graag deelt met onze toffe collega's.
- Je kan vlot communiceren in het Nederlands en het Frans en hebt noties van het Engels.
- Je bent gedreven om mee te werken aan de expansie van ons verhaal en bedrijf.
- Je hebt de ambitie om op korte termijn de verantwoordelijkheid van ons salesteam op je te nemen.

Wat bieden wij jou aan?

We bieden een gevarieerde functie, rijk aan waardevolle menselijke contacten, in een zeer dynamische en no nonsens omgeving.

Daarnaast een zeer aantrekkelijk en competitief salarispakket met extralegale voordelen.

<http://costumier-dlongueville.be/>